

NOUJOUR STORE

Noujoum Mauritanie SARL

AVIS DE RECRUTEMENT

Poste : Business Developer

Lieu : Nouakchott, Mauritanie | Type : CDD | Entrée en poste : Immédiate

À PROPOS DE NOUJOUR STORE

Noujoum Store est la plateforme digitale de Noujoum Mauritanie SARL dédiée à la commercialisation d'applications et de solutions logicielles développées par des talents mauritaniens. Notre marketplace permet aux développeurs et éditeurs de solutions de publier directement leurs produits en ligne, que nous promovons ensuite auprès d'entreprises, d'institutions et de particuliers à travers des campagnes de communication ciblées.

MISSIONS & RESPONSABILITÉS

Le/La Business Developer aura pour principales missions :

- Gérer et animer le catalogue d'applications et de solutions disponibles sur Mijum Store.
- Prospecter et développer un portefeuille de clients (entreprises, institutions, startups, administrations).
- Commercialiser les applications et solutions logicielles référencées sur la plateforme.
- Élaborer et mettre en œuvre des plans d'action commerciaux en coordination avec l'équipe de communication.
- Négocier et conclure des contrats de vente ou de licence avec les clients.
- Assurer le suivi et la fidélisation des clients après la vente.
- Identifier de nouvelles opportunités de partenariats avec des développeurs et éditeurs mauritaniens.
- Produire des rapports réguliers d'activité commerciale à la Direction Générale.
- Représenter Noujoum Store lors d'événements professionnels, salons et forums.

PROFIL RECHERCHÉ

Formation & Expérience

- Diplôme Bac+3 minimum en commerce, marketing, gestion, informatique ou domaine connexe.
- Expérience d'au moins 2 ans dans un poste commercial, idéalement dans le secteur digital ou technologique.
- Une première expérience en vente de solutions logicielles ou d'applications mobiles est un atout majeur.

Compétences & Qualités

- Excellentes aptitudes commerciales et goût prononcé pour le challenge.
- Maîtrise des techniques de prospection, négociation et closing.

- Bonne culture digitale et intérêt pour l'écosystème des applications et du numérique.
- Capacité à travailler de manière autonome et à atteindre des objectifs quantifiés.
- Excellentes compétences relationnelles et sens de l'écoute client.
- Maîtrise du français et de l'arabe ; la connaissance de l'anglais est un plus.
- Maîtrise des outils bureautiques et des plateformes digitales (réseaux sociaux, CRM).
- Sens de l'initiative, rigueur et forte orientation résultats.

CONDITIONS D'EMPLOI

Type de contrat	CDD avec période d'essai de 3 mois
Rémunération	Fixe + commissions sur objectifs (à négocier selon profil)
Lieu de travail	Nouakchott, Mauritanie (déplacements ponctuels possibles)
Prise de poste	Dès que possible

COMMENT POSTULER ?

Merci d'adresser votre dossier de candidature comprenant :

- Un curriculum vitae (CV) actualisé
- Une lettre de motivation adressée à la Direction Générale de Noujoum Mauritanie SARL
- Tout document attestant de vos expériences et formations (diplômes, attestations, références)

Date limite de dépôt des candidatures : 30 juin 2026

Email : recrutement@noujoum-mauritanie.com | **Objet** : **Candidature – Business Developer Noujoum Store**

Tél & WhatsApp : +222 42 97 67 67 | + 222 48 64 21 95

Site web : www.noujoum-mauritanie.com

Adresse : Nouakchott — Ilot B NORD, Lot 105 E | Derrière le Guichet Unique de l'APIM, en face de Sahel TV

Seuls les candidats présélectionnés seront contactés pour un entretien.

Noujoum Mauritanie SARL — Noujoum Store — L'innovation au service du développement mauritanien